

# SPECIALE BUSINESS

## CDA E LE RETI D'IMPRESA ATTIVITÀ DI CONSULENZA AZIENDALE IN OUTSOURCING

Con sede a Gioia del Colle, Cda è una società di consulenza nata nel 2005 dall'esigenza fortemente avvertita da alcuni Imprenditori del territorio pugliese di potersi focalizzare sul proprio core business, affidando per quanto possibile all'esterno attività di carattere amministrativo/gestionale

Cda è una società che offre consulenza a quanti desiderano consolidare o riorganizzare la propria azienda, a chi ha bisogno di orientarsi e avere supporto nella fase di start-up della propria attività, a chi ha necessità di investire il proprio tempo sulla produzione/vendita sgravandosi delle altre attività delegabili, a chi voglia perfezionare la propria Formazione. Ormai da diversi anni, Cda segue un gruppo di aziende, affiancandole sotto diversi punti di vista, legale, amministrativo, contabile, organizzativo. Del gruppo fanno parte Bit Sistemi Srl, rivenditore storico di software per automazione di studi notarili, del gruppo Wki; Infoaziende srl che presso la sua sede vanta una server farm e struttura in fibra ottica fastweb, Legos giovane azienda emergente nel campo dell'automazione degli studi legali. Questi ed altri importanti clienti sono seguiti da un team di esperti che opera con professionalità e competenza avvalendosi dei più



Il delegato ASSORETIPMI Puglia Gaetano Mele

moderni sistemi di comunicazione informatica e telematica, offrendo un servizio di consulenza ad ampio raggio e svolgendo un'intensa attività di supporto direzionale e gestionale. In qualità di consulente di direzione,

il dott. Gaetano Mele segue costantemente questo gruppo d'impresе, cercando di costruire un tessuto fiorente di partnership importanti che spazino in tutto il territorio nazionale ed anche internazionale. È proprio per la

sua ferma volontà di radicare nella realtà pugliese un nuovo e fiorente modo di fare impresa che attraverso LinkedIn viene a conoscenza di Assoretipmi e ne diventa delegato per la Puglia. Con l'attivazione della Delegazione Puglia ASSORETIPMI conferma la strategia di colle-

ASSORETIPMI OPERA PER DARE MAGGIOR CONCRETEZZA AL MONDO DELLE AGGREGAZIONI ED UN IMPORTANTE CONTRIBUTO PER LA SOPRAVVIVENZA E IL RILANCIO DELLE PICCOLE E MEDIE IMPRESE

gamento con i diversi territori italiani. La presenza sul territorio produttivo pugliese, composto per la maggior parte da Piccole e Medie imprese, ha il primario obiettivo di dare il massimo impulso alle attività a favore delle reti. Il territorio è particolarmente recettivo da questo punto di vista

e l'attenzione delle PMI locali è molto alta. La Delegazione della Puglia può così contribuire allo sviluppo imprenditoriale favorendo l'aggregazione sia attraverso una serie di iniziative formative/informative sia nella progettualità concreta di reti d'impresa.

### A colloquio con Gaetano Mele

**CDA E ASSORETIPMI CON EDISOFTWARE E SHARP E JUSAN NETWORK, PRESENZIERANNO LO SMAU A BARI, PRESENTANDO SERVIZI, PROGETTI E SOPRATTUTTO UN MODO INNOVATIVO DI FARE AZIENDA IN PUGLIA. PER L'OCCASIONE ABBIAMO CHIESTO AL DOTT. GAETANO MELE, DIRETTORE GENERALE DEL CDA SRL E DELEGATO DELLA PUGLIA DI ASSORETIPMI DI SPIEGARCI COSA SIGNIFICA AVER SCOMMESSO NEL NETWORK DI IMPRESE.**

**Dr. Mele, lo scorso 12 dicembre, in rappresentanza della sua società di consulenza, lei ha deciso di sposare la causa di Assoretipmi. Ci può spiegare perché ha scelto Assoretipmi?**

“La ragione è davvero semplice: ho visto concretezza, chiarezza nei progetti ed un infinito entusiasmo che, in momenti difficili come quello che stiamo attraversando, sono un incredibile aiuto per innovare e rinnovare”.

**Cosa può portare di innovativo il sodalizio con Assoretipmi per la sua azienda e per il futuro delle aziende in Puglia?**

“AssoRetiPMI promuove la cultura dell'aggregazione unitamente alla possibilità di fare business, favorisce e semplifica notevolmente le operazioni di internazionalizzazione e supporta le micro e piccole

imprese nella creazione di Reti d'Impresa. Come Delegato per la Puglia mi auguro di poter ascoltare un numero elevatissimo di aziende e sostenerle nell'ideazione e progettazione di una ristrutturazione che, in questo momento di crisi, è fondamentale oltre che necessaria”.

**Secondo lei quali sono i punti di forza maggiori di questa associazione?**

“La presenza su territorio nazionale e internazionale di persone esperte ed estremamente competenti che offrono supporto a tutto tondo alle aziende”.

**Perché si sente di suggerire alle aziende di partecipare a questa associazione, quali benefici ne potrebbero trarre?**

“La prima risposta è ‘provare per credere’.

Suggerirei di aderire, come d'altronde ho consigliato a chi già si è associato, perchè fare rete significa anche darsi una speranza in più di sopravvivenza, comporta l'aumento delle opportunità e sicuramente permette di aumentare la forza di reazione ai problemi creati da questa crisi. Le imprese entrate finora in AssoRetiPMI hanno già visto e valutato concretamente le opportunità, hanno cominciato a condividere il business ed hanno visto la nascita di nuove occasioni di sviluppo e di nuovi percorsi di crescita mai contemplati prima. Si stanno mettendo le basi per la costituzione reale di nuove reti d'impresa”.

**Quale sarà il piano d'azione della Delegazione Pugliese?**

“Le PMI in Puglia sono propense e ben accettano

le collaborazioni e costituiscono una grande ricchezza per la regione. La Delegazione Pugliese di AssoRetiPmi intende ulteriormente contribuire ad accrescere questa ricchezza, sia attraverso la valorizzazione delle peculiarità della singola impresa che all'interno di un sistema di aggregazioni di imprese basate sulla condivisione dell'innovazione di processo, di prodotto, tecnologica e organizzativa per poter sempre più competere a livello internazionale e costituire un modello di riferimento efficiente e profittevole all'insegna della qualità. Per far questo stiamo programmando un nutrito calendario di iniziative per il 2013 per favorire gli incontri tra imprese e, attraverso percorsi di conoscenza mirati e piani formativi ad hoc, renderle sempre più consapevoli e pronte ad affrontare i mercati nazionali e internazionali in rete”.